

ПРОЕКТ E-COMMERCE РОСТ ТРАФИКА И ПРОДАЖ

Разработка и внедрение e-commerce стратегии

1. Определение ядра фокусных сегментов онлайн-аудитории
2. Анализ базы данных покупателей
3. Персонализация предложений
4. Краудсорсинговый контент
5. Выбор каналов коммуникаций

Определение точек роста и выбор источников трафика

1. Сбор и группировка семантики, определение запросов для роста трафика и продаж
2. Анализ спроса по регионам
3. Выбор источников трафика
 - Контекстная реклама
 - Таргетированная реклама
 - Seo-продвижение
 - Медийная реклама
 - Агрегаторы
 - Контент-продвижение
 - Тизерные сети
 - E-mail маркетинг
 - SMM

Стоимость: от 70 000 руб.

Аудит и доработка действующего сайта

1. Анализ структуры сайта на основе семантики
2. Подготовка структуры сайта для seo-оптимизации
3. Смена дизайна и верстки
4. Автоматизация управление сайтом (связка с 1С, наличие, цены, акции)
4. Интеграция с сервисами доставки
5. Интеграция с сервисами онлайн-оплаты и офд
6. Автоматизация e-mail маркетинга (стимулирующие рассылки, брошенные корзины)

Стоимость: от 250 000 руб.

Продвижение E-commerce проектов

1. Настройка рекламных кампаний
2. Настройка сервисов аналитики, коллтрекинг, сквозной аналитики
3. Аналитика рекламных кампаний, подготовка отчетов
4. Аудит, оптимизация, A/B-тестирование

Стоимость: от 50 000 руб.

Техническая поддержка

1. Обеспечение работоспособности ресурса
2. Обновление и наполнение информацией и ассортиментом
3. Разработка дизайна промо-материалов
4. Доработка функционала

Стоимость: от 30 000 руб.